



2018年12月期  
第1四半期決算説明資料  
(東証マザーズ 6560)

株式会社エル・ティー・エス

# LTSの概要

株式会社エル・ティー・エス

代表 : 代表取締役社長 樺島 弘明

設立 : 2002年3月

資本金 : 440,710,600円(2017年12月31日時点)

所在地 : 東京都新宿区新宿2-8-6 KDX新宿286ビル 3階

従業員数 : 152名(2017年12月31日時点)

事業内容 : プロフェッショナルサービス事業／プラットフォーム事業

子会社 : 株式会社アサインナビ  
(2017年12月31日時点) LTS ASIA CO., LIMITED(所在地:香港)

加入団体 : 一般社団法人 日本情報システム・ユーザー協会(JUAS)  
(2017年12月31日時点) 一般社団法人 企業情報化協会(IT協会)  
一般社団法人 情報サービス産業協会(JISA)  
一般社団法人 日本ビジネスプロセス・マネジメント協会  
一般社団法人 PMI日本支部(PMI Japan Chapter)  
オープン・グループ(The Open Group)  
IAOP(International Association of Outsourcing Professionals)

エル・ティー・エスとは

# デジタルシフト × 働き方改革

ロボティクス・AI・  
ビジネスプロセスマネジメントを  
活用することによって  
企業変革と働き方改革を  
促進支援する会社です

## 主要取引先

- 商社: 伊藤忠商事株式会社
- 金融: オリックス株式会社
- 自動車: 日産自動車株式会社  
矢崎総業株式会社
- 製造: DIC株式会社  
GEヘルスケア・ジャパン株式会社  
沖電気工業株式会社
- 食品・飲料: 日本たばこ産業株式会社
- サービス: 株式会社MonotaRO  
日本郵便株式会社



# 事業構成

両事業ともに、複数の収益基盤を持つことで安定的な事業成長を実現

— 提供サービス —    — サービス内容 —    — 収益モデル —

アップサイド プラットフォーム 事業
安定成長 プロフェッショナル サービス事業

教育・研修	プロフェッショナル人材の 育成支援
採用・転職	プロフェッショナル人材の 採用支援
クラウドソーシング	プロフェッショナル人材と 案件のマッチング
コンサルティング	企業変革支援
デジタル活用 サービス	ロボティクス・AIの 業務活用
ビジネスプロセス マネジメント	経営と業務の 可視化・改善

会費+ サービスフィー型
会費型
プロジェクト型
長期支援型 (ストック収益)

# 2018年12月期 第1四半期決算ハイライト\_P/L



(百万円)	2017年12月期 第1四半期	2018年12月期 第1四半期	前年同期差	前年同期比
売上高	558	773	+ 214	+ 38.5 %
営業利益	50	76	+ 25	+ 50.9 %
営業利益率	9.1 %	9.9 %	+ 0.8 Points	—
経常利益	49	76	+ 26	+ 53.5 %
親会社株主に帰属する 四半期純利益	32	51	+ 19	+ 60.5 %

# 第1四半期\_プロフェッショナルサービス事業(業績)



デジタル活用サービス継続拡大

売上高前年同期比: **79%**増

コンサルティング・ビジネス  
プロセスマネジメントも順調に拡大

2017年12月期  
第1四半期

2018年12月期  
第1四半期

売上高  
営業利益

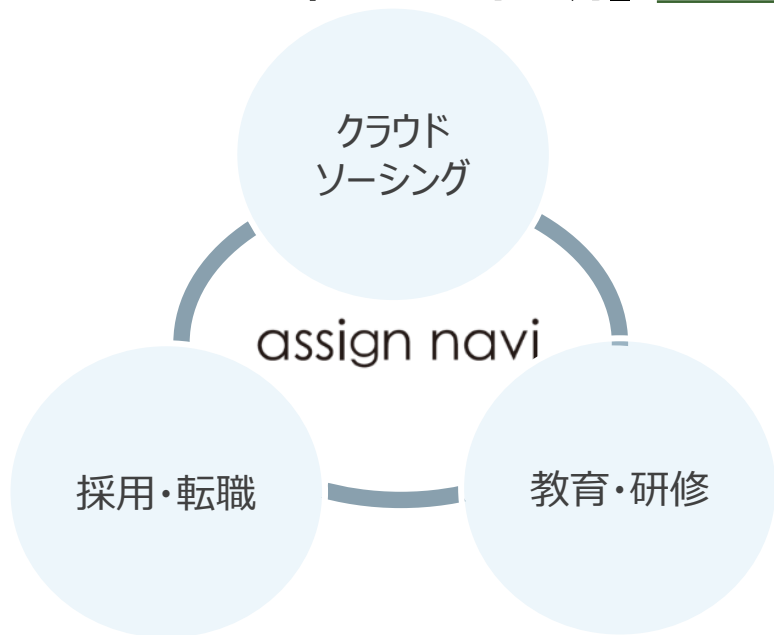
520 百万円  
49 百万円

740 百万円  
73 百万円

前年同期差  
+ 219 百万円  
+ 23 百万円

前年同期比  
+ 42.1 %  
+ 47.9 %

# 第1四半期\_プラットフォーム事業(業績)



黒字基調・会員数拡大

法人会員数:2,848社

個人会員数:2,977名

会員向けサービス拡充

イベント・研修・採用 等

2017年12月期  
第1四半期

売上高  
営業利益

41 百万円  
0 百万円

2018年12月期  
第1四半期

38 百万円  
2 百万円

前年同期差

- 3 百万円  
+ 1 百万円

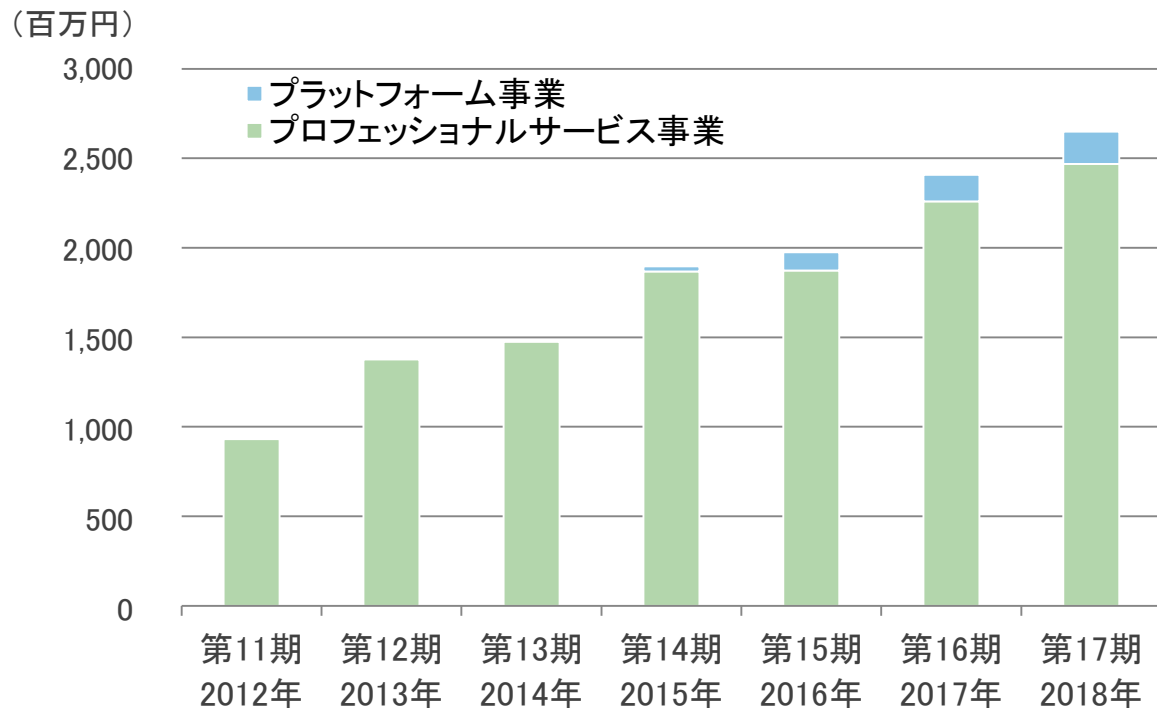
前年同期比

- 8.1 %  
-



# 2018年の連結見通し\_売上高

7年連続の増収見込み



年平均成長率

+ 18.9 %

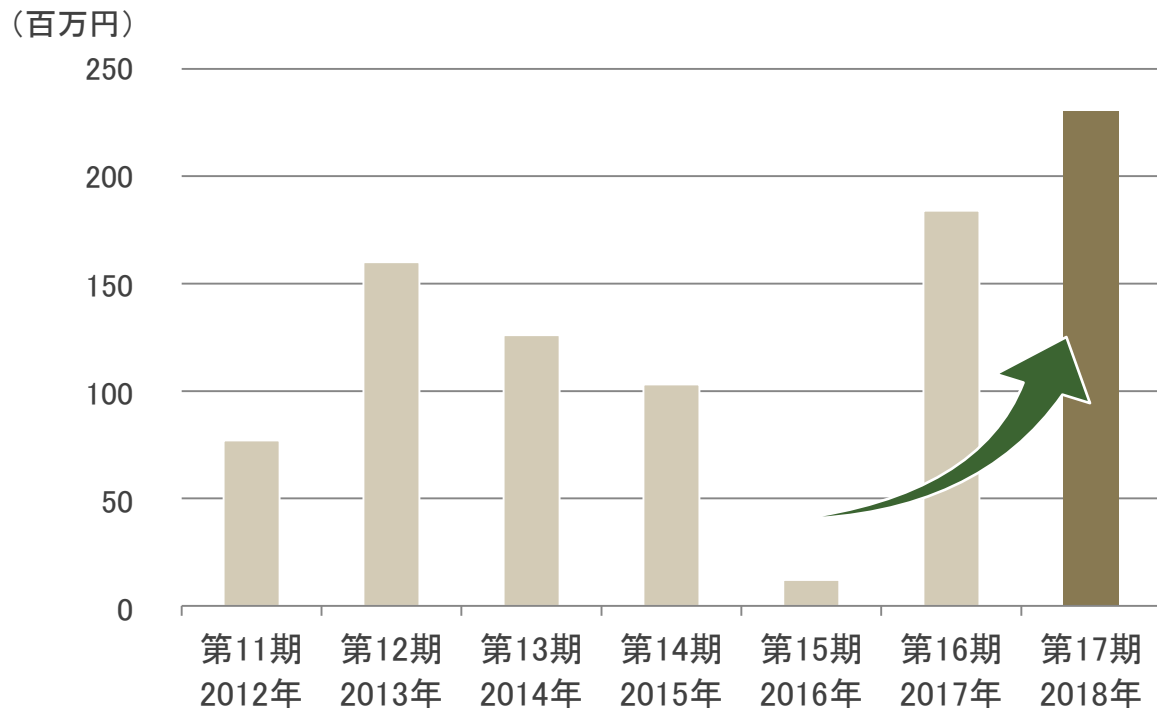
(2012~18年度)

※第11期(2012年度)から第13期(2014年度)までは単体数値、第14期(2015年度)以降は連結数値。

# 2018年の連結見通し\_営業利益



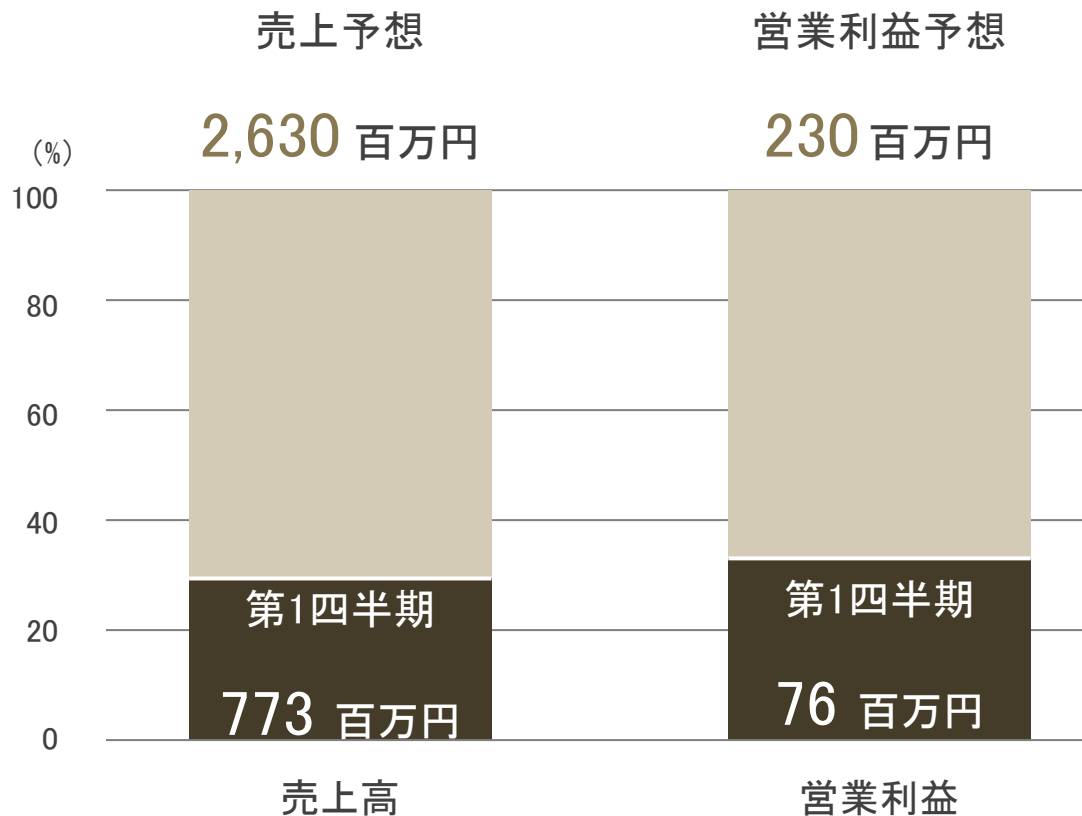
## 最高益の更新見込み



年平均成長率  
+ 19.9 %  
(2012~18年度)

※第11期(2012年度)から第13期(2014年度)までは単体数値、第14期(2015年度)以降は連結数値。

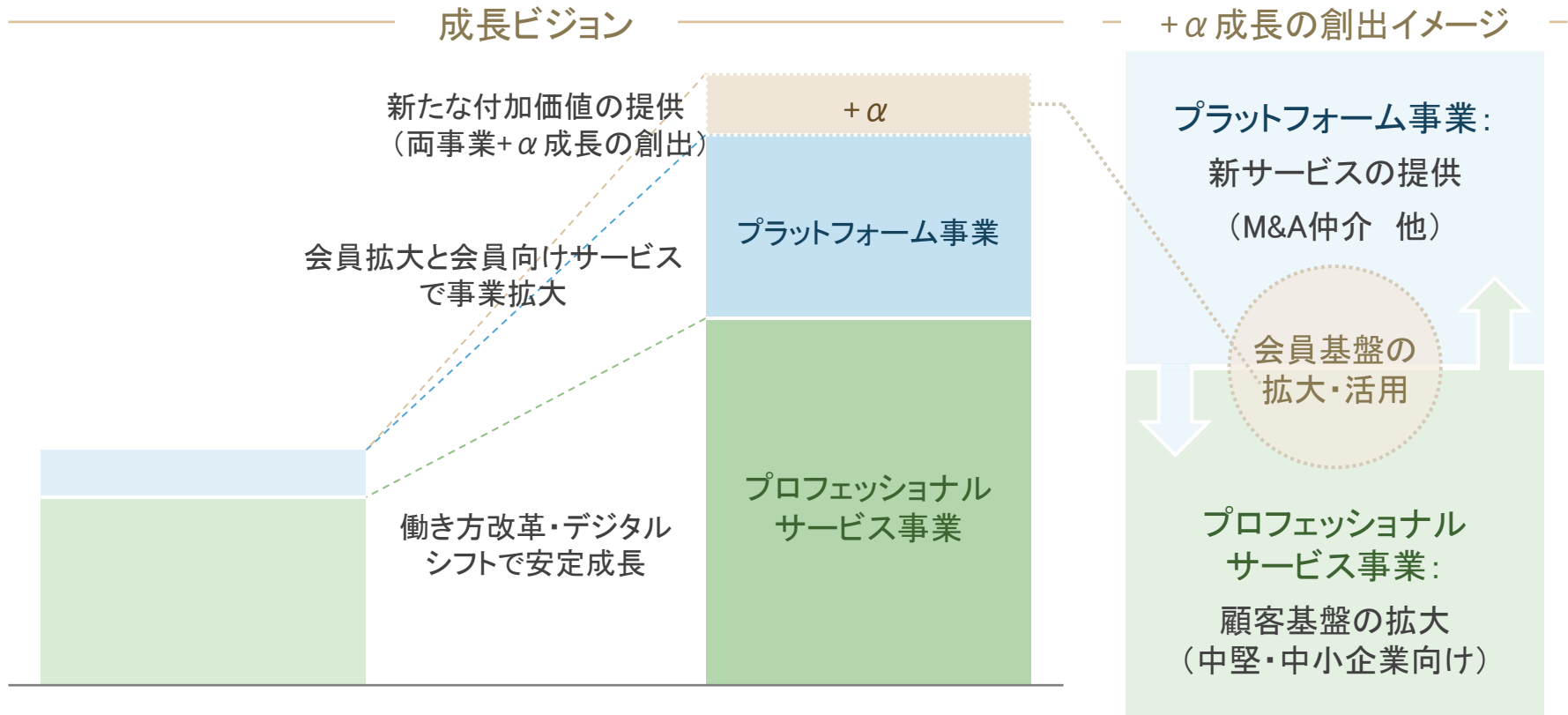
# 2018年の連結見通し進捗率



売上進捗率  
29.3 %  
営業利益進捗率  
33.0 %

# 事業連携による+α成長

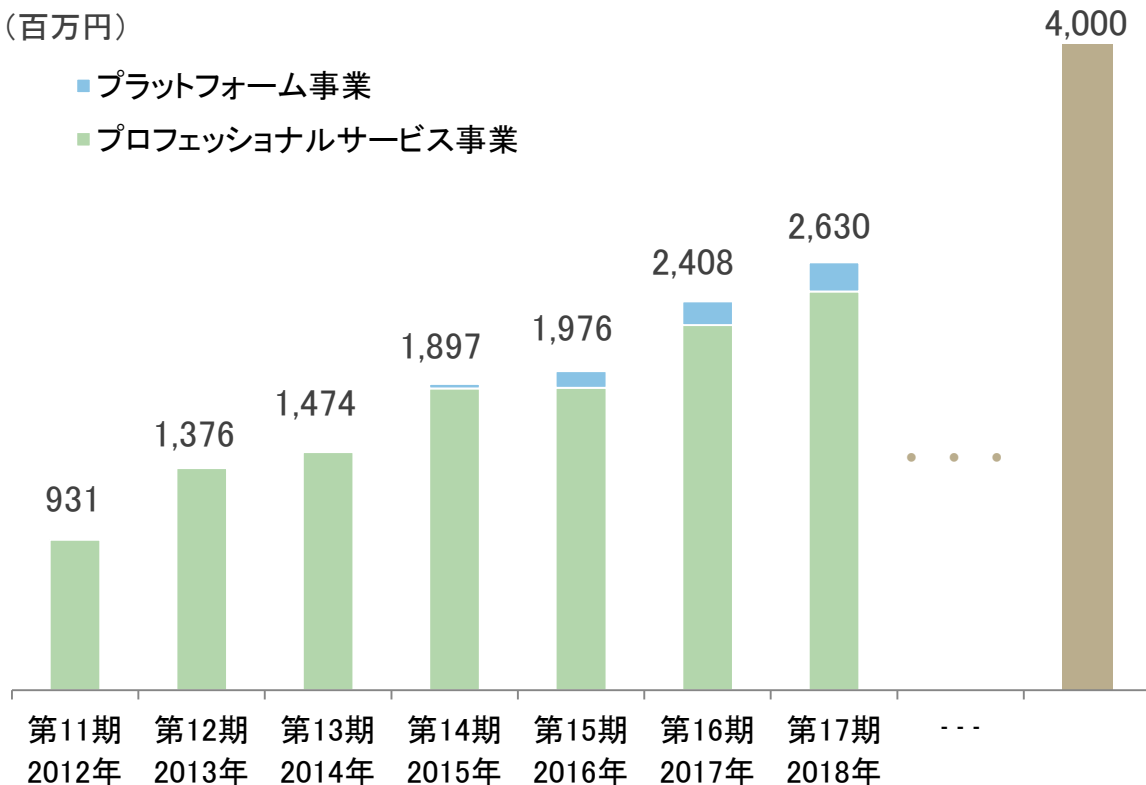
プラットフォーム事業における会員基盤の拡大を核に、両事業の+α成長を創出



# 当面の成長ターゲット

(百万円)

- プラットフォーム事業
- プロフェッショナルサービス事業



## 連結目標

売上高

24億円 → 40億円

営業利益

1.84億円 → 5億円

法人会員

2,635社 → 5,000社

個人会員

2,773名 → 5,000名

プロフェッショナル人材

130名 → 200名

主要顧客 → 倍増

